



Exportmanager (m/w)

im Vertrieb

Ihr Aufgabengebiet

- Bearbeitung unserer Zielmärkte im europäischen Ausland
- Anfrage- und Projektbearbeitung bis zur Auftragsvergabe
- Firmen- und Konzept-Präsentationen
- Kundenpflege
- Betreuung und Aufbau von internationalen Vertriebspartnern
- Mitarbeit bei der Erstellung der Verkaufsdokumente
- Kunden- und Projekt-Akquisition (direkt, telefonisch oder auf Fachmessen)
- Prüfung, Klärung und Selektion von Anfragen (extern und intern)
- Follow-up von Projekten und Angeboten
- Marktbeobachtungen unseres Wettbewerbs und Entwicklungstendenzen



Unsere Erwartungen

- Technische Ausbildung oder technischer Background, z.B. als Ingenieur
- Berufserfahrung als Vertriebsingenieur, Planungsingenieur oder Anlagenbetreiber möglichst im Bereich der Intralogistik
- Gute englische Sprachkenntnisse; spanisch und/oder französisch wünschenswert
- Teamfähigkeit, Engagement und zielgerichtete Arbeitsweise
- Bereitschaft zur regelmäßigen Reisetätigkeit
- Kommunikationsstärke und Überzeugungsfähigkeit

Wir bieten vielseitige, anspruchsvolle Projekte in einem internationalen Umfeld. Sie werden eingebunden in ein Team mit flacher Hierarchie, bei leistungsorientierter Bezahlung.

Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des gewünschten Tätigkeitsbereichs an die Personalabteilung, z. Hd. Herrn Jochen Hoffmann.

