

IHR FREIER PLATZ IN UNSEREM TEAM!



psb intralogistics ist eines der führenden europäischen Unternehmen im Bereich automatisierte Intralogistik. Wir planen und realisieren Gesamtanlagen für den innerbetrieblichen Materialfluss und die Lagerautomatisierung. Kunden in vielen unterschiedlichen Branchen sorgen für spannende Projekte und eine sichere Unternehmensentwicklung.

Unser Team sucht für den technischen Vertrieb einen

Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Bearbeitung unserer europäischen Zielmärkte zur Kunden- und Projektakquisition
- Prüfung, Selektion und verantwortliche Bearbeitung von Anfragen
- Begleitung der Projekte – von der Angebotsphase bis zur Realisierung
- Betreuung unserer Kunden in den relevanten Auslandsmärkten
- Aufbau und Betreuung von internationalen Vertriebspartnern
- Vorbereitung von Angebots- und Verkaufsdokumenten
- Beobachtung von Wettbewerbsaktivitäten und Marktentwicklung

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium, Betriebswirte mit ausgeprägter Technikkompetenz sind ebenfalls herzlich willkommen
- Mehrjährige Berufserfahrung, idealerweise als Vertriebsingenieur oder Planungsingenieur
- Kommunikationsstärke, Überzeugungsfähigkeit und hohe Serviceorientierung
- Teamfähigkeit, Engagement und zielgerichtete Arbeitsweise
- Bereitschaft zu regelmäßiger Reisetätigkeit
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse vorausgesetzt; weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

Sie finden bei uns einen sicheren Arbeitsplatz in einer dynamischen, expandierenden Branche. Ein durchdachtes Onboarding hilft Ihnen beim Start und integriert Sie schnell ins Unternehmen.

Ob eine attraktive betriebliche Altersversorgung oder eine bezuschusste Werkskantine: Profitieren Sie von diesen und vielen weiteren attraktiven Benefits für unsere Mitarbeiter.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung an unsere Personalabteilung, Frau Jasmin Hemmer: karriere@psb-gmbh.de

